

2019年(令和元年)
11月4日
No.1383

毎週月曜日発行(第5週は除く)
発行人:加賀光次郎
年間購読料 20,000円+消費税

CONTENTS

24 ビジネス研究

「買取再販」開始、年5億円を計画

山商リフォームサービス



7 マーケットトレンド

サブスク業者、買取再販に商機
CLAS/サブスクライフ

14 注目企業

職人型現場力と非系列が強み
岐阜造園

19 廃校活用

廃校を宿泊施設に用途転換
リオン不動産

12 リノベTREND

コンセプトは「TOWN」
グローバルエージェンツ

21 新組織

技能実習、受け入れ認可目指す
全国サイディング事業協同組合連合会

13 モデルハウスリポート

造園家の視点で創る家
緑演舎

リフォーム産業新聞

The Japan Journal of Remodeling

発行所: (株)リフォーム産業新聞社
亀岡大郎取材班グループ
本社: 104-0061
東京都中央区銀座8-11-1
TEL: 03 (6252) 3450 FAX: 03 (6252) 3461
大阪支局: 530-0005
大阪府大阪市北区中之島2-3-18
中之島フェスティバルタワー16階
暮らしをよくする、専門メディア

同団体は、加盟する大手ハウスメーカーが建てた家で、一定の性能があり、かつ、住宅履歴や建築後50年以上にわたるメンテナンス計画がある物件を「スマストック」として認定。それらを各社の不動産部門で適正な価格での流通させ、ハウスメーカーの既存住宅流通促進に取り組んでいる。成約件数は2008年度の50件から、13年度には7

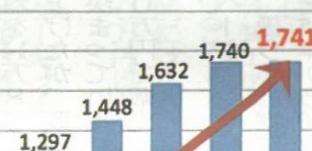
大手ハウスメーカーの既存住宅「スマストック」の売れ行きが鈍化している。優良ストック住宅推進協議会(東京都千代田区)はハウスメーカー10社が参加する団体で、一定の品質を持つ中古住宅の仲介を促進する団体。対象となる物件「スマストック」の成約件数は2008年のスタートから右肩上がりで増加し、18年度には累計成約件数は1万件を突破したが、直近では年間成約数が前年比わずか1件増の1741件にとどまっている。

長)という知名度の低さ。実際、「スマストック」の仕組みを多くのユーザーが知らないこともあり、20%を目標に掲げる捕捉率(自社物件が流通する際に「スマストック」として扱われる率)は15%にとどまっている。多くは他の不動産会社で売買されている。

停滞の要因として同団体が挙げたのは、「制度の認知度がゼロ」(阿部俊則会長、積水ハウス会)

こうした状況を打破するため、同団体は新たに2つの取り組みを始め

スマストック年度別成約数



ハウスメーカーの既存住

外装リフォームは張り替えで

1件工事単価200万円超



大那工業
(新潟県新潟市)

外壁リフォーム
施工技術

新潟県の外装リフロー
ム店大那工業(新潟市)
は、壁の張り替え提案を
推進し、1件あたり20
0万円を超える工事を年
間約50件受注している。

「過去の防火サイディングには材質の悪いものが

あり、凍害による剥離が
発生することがよくあり

ました。最近でもそうい
った劣化が築古の住宅に
はよく発生しており相談
が増えているのです」
(大那幸明社長)

同社はもともと板金工
事会社であることから、
外装工事の中でも屋根の
葺き替えや外壁の張り替
えには強い自信を持つて
いる。特に、雪害の多い
新潟県では塗装では回復
できることも多いこと
から、同社は吹き替え、
張張り替えを推奨してい
る。また、張り替えの際
にサッシや断熱材の交換
も行い、住空間の快適さ
を高めるPRも行ってい
る。

「役物の交換も張り替え
の時しかできませんので、
張り替えの必要性をもつ
と喚起していきます」
(大那社長)

同社の年商は1億70
00万円。